

消費税がアップしても、売上を 2倍にする4つの法則とは？

～増税を帳消しにする、18%の工夫で売上を倍増させる秘策～

消費税が上がると、簡単に顧客に価格転嫁できずに経営が行き詰ると恐れる経営者が多いことと思います。また消費税が上がるのに、売上を伸ばすことなど困難であると後ろ向きになる経営者が多いことと思います。

しかし、増税されても売上を伸ばす秘策を知っておけば、増税を恐れる必要などありません。そこで、4つのポイントに的を絞って、すぐに実行できる戦略や戦術のヒントをご提供し、講演を通じて勇気をご提供します。



カリキュラム

- | | |
|-------------------------------|----------------------------------|
| 1. 増税時代の市場環境の捉え方 | 6. (第二法則)
顧客に100回リピートしてもらう方法 |
| 2. 過去の増税で勝ち抜いてきた企業のアイデア例 | 7. (第三法則)
他社の2倍の値段で売る方法 |
| 3. 18%の工夫で売上が倍増する理由 | 8. (第四法則)
一人の顧客から3品以上買ってもらう方法 |
| 4. 売る力の前に身につけるべき商品力の点検 | 9. 増税を前に経営者が
ビジネスで勝ち抜く心の持ち方 |
| 5. (第一法則)
一年間で新規顧客を倍増させる方法 | |



講師プロフィール

株式会社コンパス 代表取締役

すずき しんすけ
鈴木 進介 氏

マーケティングコンサルタント、人材育成トレーナー、ビジネス書作家として3つの顔を持つ。
1974年生まれ、大阪出身。大学卒業後、富士通の子会社や商社を経て企業。パソコン教室やインストラクター派遣事業の後、事業を売却しコンサルタントに転進。
現在では、年商1億円～100億円までの中小企業向けに営業や商品開発のアドバイスを行っている。支援した企業は100社以上にのぼり、実践的で分かりやすい語り口には定評がある。
著書に「価格を無料にしても儲けが出る仕組みのつくり方」など国内で6冊、海外で3冊の実績がある。

日 時

平成26年10月22日(水) 13:30～15:30

会 場

能代商工会館

受 講 料

無 料

申込方法

下記申込書にご記入の上、10月14日(火)までにお申込みください。

主 催

能代商工会議所 TEL. 0185-52-6341/FAX. 0185-55-2233

消費税がアップしても、売上を2倍にする4つの法則とは？

事業所名		TEL	
事業所所在地		FAX	
受講者氏名			